

# ING LEASE BELGIUM: VENDOR LEASE

Stimulez la vente de biens d'équipement

ing.be



ING Lease propose une formule permettant un déroulement encore plus aisé de la commercialisation de vos produits et garantissant une fidélisation à long terme de vos clients. En faisant appel au vendor lease, les producteurs, importateurs et distributeurs de biens d'équipement peuvent également proposer une formule de location à long terme à leurs clients qui recherchent une solution de financement, puis refinancer ces contrats de location auprès d'ING Lease. De cette manière, le risque de crédit sur votre client final est transféré à ING Lease.

## Transfert de contrat

Trois parties sont concernées par le vendor lease : vous (le vendor), le client et ING Lease. Le client acquiert le bien via une formule de location. ING Lease vous achète le bien sur la base du contrat de location transféré, vous livrez le bien au client et le client paie des loyers périodiques à ING Lease pendant la durée du contrat.

Si vous ne souhaitez pas signaler à votre client qu'ING Lease est le nouveau contractant, nous pouvons vous donner un mandat d'agent d'encaissement. Cela signifie que vous encaissez les loyers pour notre compte. C'est aussi simple que cela. Vous continuez à entretenir la relation totale avec le client.

## Différentes formes de collaboration sont possibles

- ING Lease peut vous fournir des contrats de location que vous utiliserez pour proposer la formule de location ;
- vous pouvez utiliser votre propre contrat de location qui sera ensuite transmis à ING Lease en échange de la vente du matériel à ING Lease ;
- une joint venture peut être créée entre vous et ING Lease en vue de conclure un contrat de location pour les biens d'équipement que vous distribuez.

## Le service de vendor lease comprend également les éléments suivants

- l'élaboration de la forme de collaboration la plus appropriée ;
- la création de contrats sur mesure ;
- l'établissement d'une convention dans laquelle des accords clairs sont fixés à propos du déroulement de la collaboration ;
- la formation de votre équipe de vente et son accompagnement éventuel sur le terrain ;
- la fourniture de barèmes locatifs mensuels ;
- l'analyse des risques de crédit ; scoring online ;
- la gestion administrative des contrats ;
- la gestion éventuelle des dossiers de litige.

L'application scoring online garantit à nos vendeurs une décision de crédit rapide indépendamment du jour ou de l'heure de la demande.

La collaboration vendor lease est une relation win-win axée sur le déroulement plus rapide du processus de vente. Le vendeur peut réagir immédiatement à la demande du client final qui souhaite financer l'acquisition d'un bien d'investissement par une formule de location.

ING Lease se charge de la gestion et le vendeur peut continuer à se concentrer sur l'essentiel de ses activités. Parallèlement, le vendeur vend le bien à ING Lease. En proposant la formule de location à long terme, vous assurez une fidélisation robuste. Et comme chacun le sait, le coût de la fidélisation est nettement inférieur au coût de la prospection. Le vendeur peut contrôler aisément les contrats qui arrivent à échéance et préparer proactivement de nouvelles ventes.

En proposant éventuellement des contrats de location "all in", le vendeur garde le contact avec le client pendant toute la durée du contrat et pourra également effectuer une excellente évaluation de l'état du bien à la fin de la période de location. Cela lui offrira peut-être encore des possibilités supplémentaires de commercialisation via un marché de l'occasion. En même temps, des services supplémentaires engendreront encore des revenus supplémentaires pendant la durée du contrat de location.

---

### **Conseil Vendor Lease**

Vous voyez que vendor lease offre de nombreux avantages. Si vous voulez connaître les possibilités que vendor lease peut offrir à votre entreprise, n'hésitez pas à consulter nos spécialistes "vendor". Ils analyseront minutieusement avec vous les possibilités de collaboration et vous conseilleront dans la prise de la décision appropriée pour accélérer et optimiser le processus de vente de vos produits.

Last update September / 2013