

ING LEASE BELGIUM: VENDOR LEASE

Stimuleer de verkoop van uitrustingsgoederen

ing.be



ING Lease biedt een formule aan om de commercialisering van uw producten nog vlotter te doen verlopen en een lange termijn binding met uw klanten te garanderen. Door een beroep te doen op vendor lease kunnen producenten, invoerders en verdelers van uitrustingsgoederen nu ook een lange termijn huurformule aanbieden aan hun klanten die op zoek zijn naar een financieringsoplossing en deze huurcontracten vervolgens herfinancieren bij ING Lease. Op deze manier wordt het kredietrisico op uw eindklant overgedragen naar ING Lease.

Contractoverdracht

In vendor lease zijn drie partijen betrokken: u (de vendor), de klant en ING Lease. De klant verwerft het goed via een huurformule. ING Lease koopt het goed bij u op basis van het overgedragen huurcontract, u levert het goed bij de klant en de klant betaalt periodieke huren aan ING Lease over de looptijd van het contract.

Wenst u aan uw klant niet kenbaar te maken dat ING lease de nieuwe contractant is, dan kunnen wij u een mandaat geven als incassoagent. Dat betekent dat u voor onze rekening de huurgelden incasseert. Zo eenvoudig is dat. U blijft de totale relatie met de klant verzorgen.

Verscheidene samenwerkingsvormen zijn mogelijk

- ING Lease kan u voorzien van huurcontracten die u kan gebruiken voor het aanbieden van de huurformule
- U kunt uw eigen huurcontract gebruiken dat vervolgens zal overgedragen worden aan ING Lease in ruil voor de verkoop van het materieel aan ING Lease
- Een joint-venture kan worden opgestart tussen u en ING Lease met de bedoeling om voor uitrustingsgoederen die u verdeelt een huurcontract af te sluiten.

De dienstverlening van vendor lease bestaat verder ook uit

- het uitwerken van de meest gepaste samenwerkingsvorm
- het ontwerpen van contracten op maat
- het opstellen van een overeenkomst waarin duidelijke afspraken worden vastgelegd betreffende het verloop van de samenwerking
- het opleiden van uw verkoopsteam en het eventueel begeleiden ervan op het terrein
- het bezorgen van maandelijkse huurbarema's
- het analyseren van de kredietrisico's; scoring online
- het administratief beheren van de contracten
- het eventueel beheren van geschillendossiers

De scoring online applicatie verzekert onze vendors van een snelle kredietbeslissing ongeacht de dag of het tijdstip van de aanvraag.



De vendor lease samenwerking is een win-win relatie waar het vlotter verlopen van het verkoopproces centraal staat. De vendor kan onmiddellijk inspelen op de wens van de eindklant om het verwerven van een investeringsgoed te financieren via een huurformule.

ING Lease neemt het beheer voor zijn rekening en de vendor kan zich blijven concentreren op de essentie van zijn activiteiten. Parallel verkoopt de vendor het goed aan ING Lease. Door de lange termijnhuur formule aan te bieden ontstaat er een solide klantenbinding. Zoals ieder van ons weet is de kostprijs van klantenbinding veel lager dan die van de prospectie. Wanneer de contracten op vervaldag komen kan de vendor deze gemakkelijk opvolgen en nieuwe verkopen proactief voorbereiden.

Door eventueel "all-in" huurcontracten aan te bieden blijft de vendor het contact behouden met de klant over de hele looptijd van het contract en zal hij daarnaast ook een zeer goede inschatting kunnen maken over de staat van het goed op het einde van de huurperiode. Dit geeft hem misschien nog bijkomende mogelijkheden voor een commercialisering via een tweedehandsmarkt. Tegelijkertijd zullen bijkomende diensten nog bijkomende inkomsten opleveren over de looptijd van het huurcontract.

Vendor Lease advies

U ziet dat vendor lease heel wat te bieden heeft. Indien u benieuwd bent naar de mogelijkheden vendor lease kan betekenen voor uw onderneming, aarzel dan niet om onze vendor specialisten. Hij/zij zal met u de mogelijkheden van een samenwerking grondig analyseren en u adviseren in het nemen van de juiste beslissing om het verkoopproces van uw producten te versnellen en te optimaliseren.

Last update September / 2013